

# OFFRE D'EMPLOI - CDI BUSINESS DEVELOPER (H/F)



Référence : BD2022

Dans le cadre du développement dynamique de notre activité, et dans un souci d'évolutivité des tendances de consommation, Technisem souhaite poursuivre le développement de son réseau de distribution en créant un poste de Business Developer pour la zone Afrique francophone.

## Vos missions :

Sous la responsabilité de la Directrice réseau de distribution et en collaboration avec divers collaborateurs du groupe, vous aurez pour objectif :

- Établir et déployer le Plan Stratégique Commercial et de Développement, en collaboration avec notre réseau interne pour les sociétés commerciales du groupe.
- Développer et consolider les activités des sociétés commerciales du groupe de son périmètre,
- Déceler de nouvelles opportunités pour développer les affaires (études de marchés, ouvertures des sociétés commerciales du groupes, projets transversaux, etc.),
- Coordonner les activités de marketing et de développement du réseau de distribution en collaboration avec nos structures supports et sous la direction du comité s'occupant de la stratégie de distribution.

Cette liste est non exhaustive et des missions pourront s'ajouter en fonction des besoins du Groupe



## Zoom sur Technisem :

- Production et distribution de semences potagères adaptées aux zones tropicales
- Innovation végétale depuis plus de 35 ans
- Ambition internationale
- Respect des autres
- Accompagnement des producteurs

## C'est dans la boîte !

- Tickets restaurant
- Mutuelle famille 100% prise en charge
- Prévoyance
- Prime de transport
- Intéressement
- PEE
- CE externalisé
- ...



Près de 90 collaborateurs  
impatients de vous  
rencontrer !

## Les compétences requises :

- Qualités indispensables de leadership et d'animation
- Très bon sens relationnel
- Forces de persuasion et de proposition
- Esprit d'analyse
- Bonnes connaissances de base en agronomie ou un réel attrait pour le végétal.
- Attrait pour la multi culturalité et pour le travail en équipe
- Maîtrise de l'anglais

## Profil :

- Formation bac+5 en Management Marketing / ventes.
- ou
- Formation bac+5 en Agronomie

## Expérience :

- Expérience commerciale ou marketing d'au moins 5 ans

- CDI à pourvoir à compter de juin 2022
- Lieu : Longué-Jumelles (49) – Entre Angers et Saumur (covoiturage possible)
- Déplacement à l'étranger (Afrique francophone principalement) : Environ 10 à 12 semaines par an
- Rémunération : Selon profil + de nombreux avantages sociaux
- Envoyer CV + Lettre de motivation à l'adresse suivante : [recrutement@technisem.com](mailto:recrutement@technisem.com)