

OFFRE D'EMPLOI – CDI

Responsable Commercial(e) Réseau de distribution Afrique

Référence : RCP2022

Dans le cadre de notre croissance et pour assurer le déploiement de notre stratégie commerciale Groupe, nous recrutons un(e) Responsable Commercial(e) Réseau de distribution Afrique.

Vos missions :

Sur votre zone (Afrique subsaharienne) et sous la responsabilité de la Directrice Export, vous serez garant(e) du bon déroulement des missions suivantes :

- Management des équipes commerciales :
 - Structuration des équipes locales et régionales (mobilité interne, recrutements externes, montées en compétences)
 - Management multiculturel à distance
 - Animation et formation des équipes
 - Fixation des objectifs individuels en collaboration avec les gérants
- Déploiement de la stratégie commerciale :
 - Participation à la définition de la politique commerciale (incluant la définition des tarifs et les modes et délais de paiement), à partir de la stratégie du Groupe
 - Mise en œuvre via un plan d'actions commercial opérationnel et des KPI
- Structuration de l'activité commerciale :
 - Optimisation de l'organisation commerciale et des processus de ventes
 - Définition de règles de décision pour le développement commercial du réseau de distribution (notamment ouverture de points de vente) en lien avec la stratégie du Groupe
 - Mise en place d'outils d'analyse et de reporting.



Zoom sur Technisem :

- Production et distribution de semences potagères adaptées aux zones tropicales
- Innovation végétale depuis plus de 35 ans
- Ambition internationale
- Respect des autres
- Accompagnement des producteurs

C'est dans la boîte !

- Tickets restaurant
- Mutuelle famille 100% prise en charge
- Prévoyance
- Prime de transport
- Intéressement
- PEE
- CE externalisé
- ...



Près de 90 collaborateurs impatientes de vous rencontrer !

Cette liste est non exhaustive et des missions pourront s'ajouter en fonction des besoins du Groupe.

Les compétences requises...

- Leadership et capacité à animer une équipe multiculturelle
- Capacités managériales
- Techniques commerciales avec orientation client
- Aisance relationnelle et capacité d'adaptation
- Sens de l'initiative, proactivité et autonomie
- Anglais opérationnel

Le profil recherché...

- Formation Bac+5 en école de commerce
- Expérience de 10 ans dans des fonctions commerciales dont minimum 3 ans en tant que manager
- Connaissance professionnelle de l'Afrique subsaharienne

- CDI à pourvoir dès janvier 2023
- Lieu : Longué-Jumelles (49) – Entre Angers et Saumur
- Rémunération : selon profil
- Envoyer CV + Lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@technisem.com