

OFFRE D'EMPLOI – CDI BUSINESS DEVELOPER (H/F)



Référence : BD2023

Dans le cadre du développement dynamique de notre activité, Technisem souhaite poursuivre le développement de son réseau de distribution en créant un poste de Business Developer pour la **zone Afrique Anglophone**.

Vos missions :

Sous la responsabilité de la Directrice réseau de distribution et en collaboration avec divers collaborateurs du groupe, vous aurez pour objectif de :

- Établir et déployer le Plan Stratégique Commercial et de Développement, en collaboration avec notre réseau interne pour les sociétés commerciales du groupe.
- Développer et consolider les activités des sociétés commerciales du groupe de son périmètre,
- Déceler de nouvelles opportunités pour développer les affaires (études de marchés, ouvertures des sociétés commerciales du groupes, projets transversaux, etc.),
- Coordonner les activités de marketing et de développement du réseau de distribution en collaboration avec nos structures supports et sous la direction du comité s'occupant de la stratégie de distribution.

Cette liste est non exhaustive et des missions pourront s'ajouter en fonction des besoins du Groupe.

Les compétences requises...

- Maîtrise de l'anglais indispensable
- Qualités indispensables de leadership et d'animation
- Très bon sens relationnel
- Forces de persuasion et de proposition
- Esprit d'analyse
- Bonnes connaissances de base en agronomie ou un réel attrait pour le végétal
- Attrait pour la multi culturalité et pour le travail en équipe



Zoom sur Technisem :

- Production et distribution de semences potagères adaptées aux zones tropicales
- Innovation végétale depuis plus de 35 ans
- Ambition internationale
- Respect des autres
- Accompagnement des producteurs

C'est dans la boîte !

- Tickets restaurant
- Mutuelle famille 100% prise en charge
- Prévoyance
- Prime de transport
- Intéressement
- Participation
- PEE / PERCOL
- CE externalisé
- ...



Plus de 90 collaborateurs
impatients de vous
rencontrer !

Le profil :

- Formation Bac+5 en Management Marketing/ventes

Ou

- Formation bac+5 en Agronomie

Expérience :

- Expérience commerciale ou marketing d'au moins 5 ans

✈ 8 à 10 déplacements par an sont à prévoir tant en France qu'à l'étranger

Informations complémentaires

- **CDI** à pourvoir **dès que possible**
- Lieu : **Longué-Jumelles (49)**. Télétravail possible jusqu'à 2 jours par semaine.
- **Déplacements à l'étranger** (principalement Afrique Anglophone) : **8 à 10 semaines par an**
- **Rémunération : selon profil**
- Envoyer CV + Lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@technisem.com